



La inteligencia comercial en el Sector Público. Ventajas del análisis de datos clave

# CÓMO APROVECHAR LOS DATOS DE LAS LICITACIONES

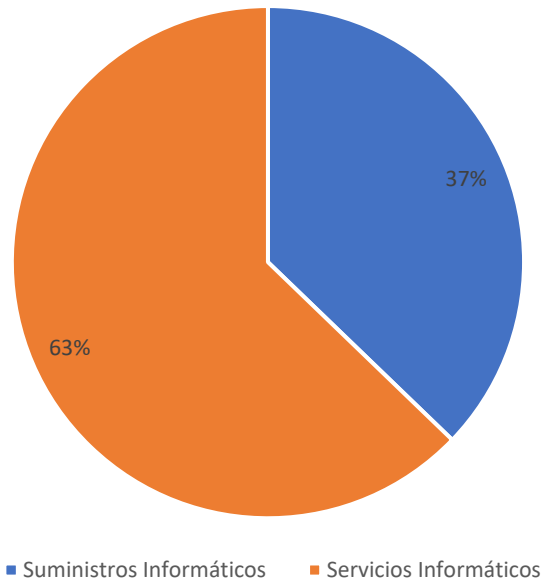
**Salvador Alarcón Guardia**  
Director desarrollo de negocio  
DOUBLETRADE

# VOLUMEN DE DATOS DE LA LICITACIÓN PÚBLICA

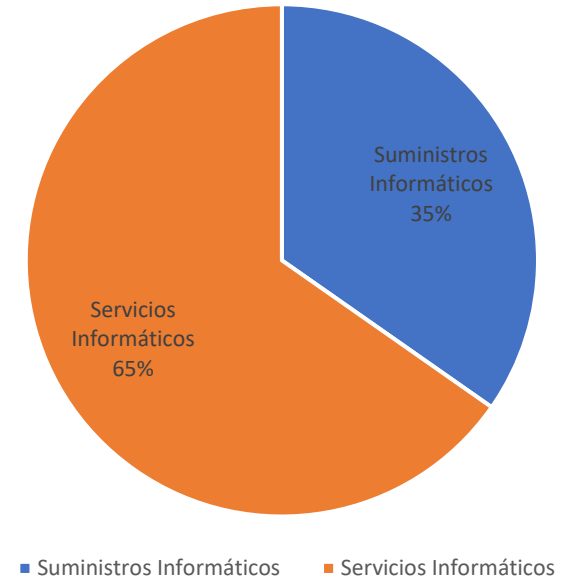
Tipología Servicio / suministro	Fondo EU	Nº Licitaciones	Importe
Suministros Informáticos	SI	61	404.512.647,08 €
Suministros Informáticos	NO	3674	1.174.166.532,49 €
Suministros Informáticos	TOTAL	3735	1.578.679.179,57 €

Tipología Servicio / suministro	Fondo EU	Nº Licitaciones	Importe
Servicios Informáticos	SI	121	442.329.440,70 €
Servicios Informáticos	NO	6182	2.526.142.293,01 €
Servicios Informáticos	TOTAL	6303	2.968.471.733,71 €

Nº DE LICITACIONES IT (1 nov 21 - 30 abril 22)



IMPORTE LICITACIONES (1 nov 21 - 30 abril 22)



A hand is shown reaching out from the left side of the frame, touching a glowing, wireframe globe of the Earth. The globe is composed of a network of white lines and dots, giving it a digital or technological appearance. The background is a dark blue gradient with some blurred light spots, suggesting a night cityscape or a digital environment. The overall tone is futuristic and global.

# EL MEJOR SOURCING DE PROVEEDORES

Definir las estrategias de compras ya no es una opción, pasa a ser una obligación, para controlar las inversiones de la mejor manera posible.

Investigar, capturar  
y mantener todos  
los datos clave.



Investigar y  
capturar



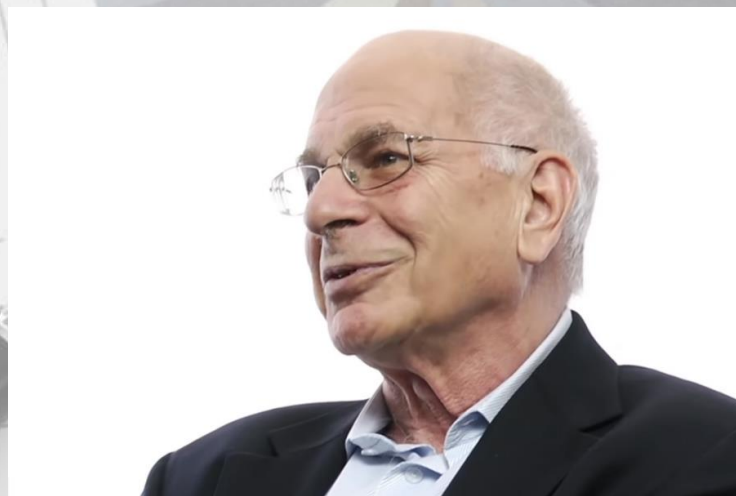
Contar con la tecnología BI adecuada donde centralizar los datos, analizarlos y darles significado.

Las administraciones necesitan contar con los mejores proveedores de soluciones IT y evitar concursos desiertos.

- ¿Qué empresas están ganando licitaciones de los productos o servicios de mi interés? ¿Tienen experiencia con otras administraciones? y ¿Cuáles siendo de mi comunidad están ganando concursos en otras comunidades?
- ¿Qué criterios de valoración están utilizando otras administraciones?
- ¿Cómo de competitivos son nuestros precios de licitaciones vs otras administraciones?
- ¿Cuál es el perfil de las empresas ganadoras? tamaño, facturación, localización, etc.



“En entornos de Máxima  
incertidumbre la estadística  
vence a la intuición”



Daniel Kahneman, psicólogo nobel de economía 2002



## DoubleTrade Spain

C/Alameda Mazarredo, nº 69 – 3ª planta - 48009 Bilbao  
Tel.: 615.27.10.47

C/Santa Leonor 65; Edificio E, 1ªPlanta -28037 Madrid  
Tel.: 912.900.114

### Salvador Alarcón Guardia

[salarcon@doubletrade.es](mailto:salarcon@doubletrade.es)

[Perfil LinkedIn](#)

DoubleTrade Spain

C/ Santa Leonor 65, Edificio E (Madrid)

Móvil: (+34) 659 059 300

[CORPORAMA](#) – [CONSTRUDATOS](#) – [MANINVEST](#)